

AKTUELL OG NYTTIG!



# FISKAREN

EN AVIS FOR KYST-NORGE

NR. 4

TIRSDAG 14. JANUAR 1986

Løssalg kr. 5

63. årgang

FK-EWOS

FØR OG UTSTYR  
TIL FISKEOPPDRETTNORSK LANDBRUKSKJEMI A/S  
Postboks 73 - 1473 Skårer  
Tlf. (02) 70 15 90

Honeywell ELAT

FARGESONAR

Snakk med en STK Marineforhandler  
Brinchmann & Co. A/S  
Avd. STK Marine7209  
FISKERIDIREKTORATET  
HAVFORSKNINGSINSTIT.  
BIBLIOT. BOKS 170-72  
5011 NORDNES

## Avklaring i vår!

### Krev Fiskebåt om samanslåinga av sildesalslaga

Representantskapet i Fiskebåtrederne Forbund vil tilendebringa forhandlingane om samanslåing av dei tre salslaga i sildesektoren, slik at eit resultat kan leggst fram på lagas representantskapsmøte våren 1986.

Formannsutvalet si innstilling bør verte lagt til grunn for dei vidare forhandlingane, seier dei i eit vedtak om denne saka.

Representantskapet seier seg lei for i vedtaket at det i løpet av 1985 ikkje er kome til endeleg avklaring når det gjeld ei samanslåing, men er av den meining at eit sterkt rasjonalisert sildesalslag er den beste løysinga for næringa.

Dersom vidare forhandlingar skulle verte resultatlause, og ei positiv avklaring ikkje ligg føre til representantskapsmøta i salslaga våren 1986, ber representantskapet i Fiskebåt styret om å arbeide vidare med Havlagsmodellen eller andre alternative løysingar.

Meir om sakene som var oppe på representantskapsmøtet på side 8 og 9.



Representantskapet i Fiskebåtrederne Forbund vil verte svært lei om forhandlingane om samanslåing av sildesalslaga vert resultatlause, men avklaringa kan ikkje la venta på seg stort lenger, seier dei i eit vedtak.

## Lovande 0-gruppe-registreringar av lodde i Barentshavet

Midt oppe i all vonløysa når det gjeld lodda i Barentshavet, hadde havforskar Odd Nakken to lyspunkt å trøysta med, då han orienterte representantskapen i Fiskebåtrederne Forbund om ressursituasjonen. Det eine lyspunktet er at «G. O. Sars» nå i november/desember registrerte 0-gruppe lodde i relativt store mengder. Det andre er erfaringane som for nokre år sidan vart gjort med Jan Mayen/Islands-lodda, der bestanden snøgt tok seg opp att.

Innleiingsvis konstaterte Nakken at all informasjon ein har om lodde-bestanden i Barentshavet, tilseier at den har minka jamt over mange år, og at den i løpet av det siste året har blitt drastisk redusert. Reduksjonen er så stor at sjølv om ein legg inn vide grenser for målefeil, så vil dette ikkje enda hovudkonklusjonen vesentleg: *Bestanden er no svært liten, og minkande.* Årsklassane 1982-1984, som skulle utgjera grunnlaget for fangsten i 1986 og vinteren 1987, er no alle fåtallige og samla sett utgjør dei berre omlag ein fjerdepart så mange individ som dei tilsvarande aldersgruppene utgjorde for eit år sidan.

I avtalen mellom Norge og Sovjet er det fastlagt ein vinterkvote i år på 120 tusen tonn. Kvantumet for hausten og neste vinter vil bli fastlagt seinare når

me har fått fleire målingar utover vinteren og våren. Der er førebels ingen grunn til å tru at haustkvantumet 1986 og vinterkvantumet 1987 kan bli av ein storleik som det ein har vore van med tidlegare. Sannsynlegvis blir det mindre, mykje mindre! Det er likevel — etter mi meining — to lyspunkt når det gjeld lodda. Det eine er at «G. O. Sars» no i november-desember registrerte 0-gruppe lodde 1985-årsklassen i relativt store mengder. Det andre er erfaringane som vart gjort for nokre år sidan for Islands-Jan Mayen-lodda. Denne bestanden var då så liten at islandske ringnotsnurparar ikkje greidde å fiska kvoten sin på gyteinnsiget. Bestandssvikten varde imidlertid mykje kortare tid enn det eg og fleire hadde rekna med. Bestanden og fisket tok seg fort og sterkt oppatt. Sjølv om årsakene



Forskar Odd Nakken

til svikten er ulike i Barentshavet og ved Jan Mayen, tek iallefall eg dette som eit tekn på at loddebestanden kan byggja seg svært fort oppatt dersom tilhøva ligg til rette for det.

Kva er så årsakene til svikten i Barentshavslodda? Me trur at hovudårsakene er naturgitte, først og fremst konkurranse med

Side 15

### Fleire vil verte assist. fiskeridirektør

Da fristen for å søkje på stillinga som assisterande fiskeridirektør gjekk ut fredag, hadde det kome inn fleire søknader enn ved siste utlysing.

Dei som har søkt i tillegg til Torben Foss og Henry Sletten, som var med i forrige søknadsrunde, er noverande kystvaktinspektør Magnus Stene, Reidar Leinebø, som er leiav Norsk Oseanografisk Datasentral ved Havforskningsinstituttet, Marianne Holm, som er nestleiar ved akvakulturavdelinga til Havforskninga, Øystein Moberg, og Sigbjørn Lømelde, som begge er kontorsjefar i Fiskeridirektoratet.

Årsaken til at stillinga vart utlyst på nytt, var at det var ynske om å få ei breiare søkjarmasse, etter at noverande fiskeriråd Torben Foss, ikkje kunne tiltre i stillinga før 1. november.

### Lodde/Danmark

Danske fiskere må også i fremtiden få anledning til å fiske lodde ved Grønland, mener formannen i Hirtshals Fiskeriforening, i følge Dansk Fiskeri Tidende for 9. januar.

I fjor fikk EF tildelt 15.000 tonn lodde ved Grønland — i stedet for torsk (som ikke ble tillatt fisket av EF). Danmark var eneste EF-land som var interessert i lodde.





**Janson Shipping AS**  
- Kjøp og salg av fiskerfartøy

Adr.: C. Sundtsgt. 55  
Postboks 393  
5001 Bergen

Telegr.: Janso  
Telex: 42 600 janso n.  
Tlf. (05) 31 21 00



Begivenhet i norsk redskaps-industri:

## To Møre-fabrikker er gått sammen

### Sunnmøre Fiskevegnfabrikk A/S og Mørenot A/S

De to kjente bedriftene innen produksjon av utstyr til fiskeri-næringen har fra årsskiftet gått sammen til én bedrift, som ved sammenslutningen har til sammen 70 ansatte, og en omsetning på over 50 millioner. De vil etter dette bli en av de ledende bedrifter innen bransjen.

Begge de to bedriftene, som hver for seg er lønnsomme, gode bedrifter med stor markedsandel, blir etter sammenslutningen ledet av disp. Jonas Hildre i Mørenot A/S. Disp. Hildre opplyser til avisa at bedriftene, som utfyller hverandre svært godt, vil dra store fordeler av sammenslutningen. Ved å samkjøre de forskjellige maskiner, vil dette gi en mer rasjonell drift. Også fiskeren vil dra nytte av dette, ikke minst på grunn av det store utvalget de vil finne hos oss til enhver tid. Med tillegg av bedre service og høy kvalitet.

### Fordeler/styrke etter fusjon

Selskapet blir landets ledende garnfabrikk med 6-7 relativt nye, gode garnmaskiner, det beste etterbehandlingsutstyr for garn, lengdestrekk og steamsetter for dybdestrekking. Og kanskje det viktigste: en stab av fagfolk til å betjene, vedlikeholde og administrere produksjonsenheten, som det er vanskelig å finne maken til.

I tillegg til å produsere garnstrenger til vi dessuten rå over landets kanskje største garnmonteringsavdeling med 8-10 monteringsmaskiner i gang, og en døgnkapasitet opp til 250 ferdigmonterte garn. Mørenots tråavdeling er allerede godt utbygget og vil fortsette som før, med tillegg av nyopprettet reparasjons- og monteringsverksted i Gangstøvik, Ålesund.

Selskapet får en langt mer komplett notproduksjon med

moderne maskiner for hexagonalnett og vanlig knuteløst nett fra Sunnmøre Fiskevegnfabrikk, og knutenett fra Mørenot, Lepsøy. I tillegg har de et av landets mest moderne notmonteringsverksted, og til sammen står de meget godt rustet til å møte den forventede økning i notsektoren. Den utvidede bedriften vil også satse på oppdrettsnæringen, som er i stor vekst, og det har allerede ved Sunnmøre Fiskevegnfabrikk i lengre tid vært fremstilt og produsert spesialnett for oppdrettsposer, som er blitt godt mottatt på markedet. Dette vil passe godt inn i bildet, da Mørenot A/S er produsent av ferdige oppdrettsposer.

Den nye bedriften vil få en svært stor markedsandel når det gjelder garnproduksjon, garna er velkjent for sin styrke, og et resultat av en moderne maskinpark, og velkjent av fiskere flest. De to bedriftene har over en tid hatt et nært samarbeid når det gjelder eksport, dette har vist seg å være en fornuftig vei å gå, da det på eksportsiden gjelder å være leveringsdyktig, selv ved store kvanta. En sammenslutning har nok lagt i bakgrunnen en tid, men de gode erfaringer som er kommet ut av samarbeidet, har fremskyndet sammenslåingen.

For kundene vil endringen i selskapsstrukturen ellers få små «synlige» forandringer. De vil fortsatt kunne slå de vante tlf.nr. og også bli møtt med de samme kjente personer.

For de ansatte i begge bedrifter, som hele tiden er holdt løpende orientert, vil heller ikke endringene bli store. Og de ansatte har vist en positiv reaksjon. En er overbevist om at denne sammenslutningen på sikt vil gjøre arbeidsplassene sikrere, mer lønnsom og god. Selskapet håper at samarbeidet i «den nye» bedriften vil bli god, og det er vel den beste garanti for at en arbeidsplass skal bli trygg og arbeidsforholdet godt.

### ★ Lovande...

— og nedbeiting av sild og torsk. Litt grovt sagt er svikten i loddebestanden og kanskje også i rekebestanden den prisen ein betalar for å få torsk- og sildebestandene opp på «gamle» nivå att. Eg har no lyst å sitere frå avslutninga av eit foredrag som vart halde tett før jul i 1983 og som mange av dykk høyrde på, sitat:

«Eg vil slutta dette foredraget med nokre enkle spørsmål. Dei er mest meint for meg sjølv og kollegaene mine, men eg trur at de og har visse synspunkt på dei. Bakgrunnen for spørsmåla er at totalmengda av fisk i Barentshavet dei neste åra vil vera samansett heilt annleis enn på lenge. Sild, torsk og hyse vil vera til stades i eit omfang vi ikkje har sett på lang tid. Kva vil dette ha å seia for utviklinga av, og fisket på, dei bestandane som i dag er viktige, lodde og reke? Vil reke-

bestanden gå ned når torsk- og hysebestandane veks? Eg trur det.

Lodda er eit viktig matemne for torsk, særleg i vårhalvåret. Vil loddebestanden minka når torskbestandane veks? Må vi — eller rettare sagt de — nøya oss/dykk med mindre loddekvotar når torsk kvotane aukar — eller kanskje før torsk kvotane kan aukast?

Vil lodda og silda som i alle fall i første leveåret er i dei same områda, konkurrera? Vil mussaen beita ned loddeyngelen slik at rekrutteringa til loddebestanden blir mindre?

Spørsmåla som kan reisas er mange fleire og går alle på korleis bestandane samverkar. Diverre er det umogeleg for oss i dag å gje anna enn «grove» kvalitative svar. Vi arbeider med desse spørsmåla, men det vil enno ta mange år før me har resultat som kan brukast i kvote-tilrådingssamanheng.» Sitat slutt.

## Ukens plukkfisk

### DEN FEMININE

-Hvor lenge har fruen vært gift? -Mener De nå sist eller sammenlagt?

### DEN MOBILE

-Denne stenen her, sa reiselederen - ble ført hit av en isbre. -Men hvor er isbreen? -Den er dratt tilbake for å hente flere!

### DEN GJERRIGE

Det er mye man kan si om gjerrige mennesker. De er ikke så morsomme å være gift med - men de er morsomme å arve...

### DEN URØRLIGE

-Syvberten lukker aldri opp døra når det ringer. -Hvorfor ikke? -Stakkaren kan ikke høre klokken for han sitter i gjeld oppover ørene.

### DEN UMALTE

Han gikk inn i spesialforretningen for kaffe og ba om et halvt kilo. Og damen spurte: -Skal jeg male den? -Ikke nødvendig, jeg er fargeblind...

### DEN USYNLIGE

Har De usynlige hårnnett? -Ja. -Kan jeg få se på ett.

### DEN DANSKE

Fotballtreneren, den tidligere B-1902-målmand Jørn Larsen, sagde forleden disse vise ord: Enhver klub har et medlem der kan dribble, løbe igennem med bolden, skyde mål på 50 meters afstand og ordne selv den dygtigste modspiller. Han sidder altid inde i klubbhuset over en bajer.

## Bergen—Newcastle med overskudd

Norway Line A.S. som i fjor overtok seilingene mellom Bergen og Newcastle etter DFDS Seaways har et overskudd på ca. en million kroner etter det første driftsåret.

Nærmere 60.000 passasjerer fordelt på 55 prosent nordmenn og 45 prosent briter ble fraktet over Nordsjøen, og siktemålet for kommende sesong er å komme opp i vel 60.000. Hittil er ca. 25 prosent av plassene bestilt, opplyser administrerende direktør Malvin Romslo til NTB.

Stavanger vil i år bli innlemmet i de tre ukentlige seilingene, og en avtale som er inngått med

det britisk-nederlandske selskapet North Sea Ferries gjør det mulig å få gjennomgangsbillett til Rotterdam via Newcastle og Hull.

Norway Line arbeider ellers for å få satt «Jupiter» inn i cruiseferd etter ombyggingen på høstparten og overtakelsen 1. oktober. Hvis ikke det lykkes, vil skipet gå i opplag til sesongstart i 1987. Etter ombyggingen vil den kunne ta ytterligere 200 passasjerer. «Jupiter», som i dag eies av Nor-Cargo og Fred. Olsen, er solgt til Norway Line for ca. 35 millioner kroner.

(NTB)

## Norge/EF

— Det er helt utilfredsstillende, at det hver gang er EF, som må trekke det korteste strå, når man forhandler om fiskeriavtaler med Norge, sa formannen i Hirtshals Fiskeriforening, Knud Damgaard, på generalforsamlingen nylig, i følge *Dansk Fiskeri Tidende* for 9. januar.

— Kommisjonen er dog langsomt ved å innse nødvendigheten av å føre en skjerpet tollpolitikk overfor de norske fiskeprodukter — med mindre en kan oppnå rimelige fiskeriavtaler, sa Hirtshals-formannen.

— Det er i årets løp (1985) innført toll på en del norske torskeprodukter som før var unntatt, sa Damgaard.

## Forskjellen

— Vi vil (jo), i motsetning til Greenpeace, fange fisken, sier formannen i Hirtshals Fiskeriforening, Knud Damgaard, til *Dansk Fiskeri Tidende* for 9. januar.

Med dette svaret forklarte han ulikheten i interesser hos aktivistorganisasjonen og fiskerne — og grunnen til at han ikke ville støtte aktivistene.

## Moen Slip

Det forhandles nå om kjøp av en flytedokk til Moen Slip, skriver Namdal Arbeiderblad nylig. Bedriften ønsker å kjøpe en flytedokk som kan ta fartøyer opptil 70 meters lengde, fra et verft i Danmark.

Slippen vil koste bedriften ca. 3 millioner kroner og vil, dersom kjøpet går i orden, være den eneste flytedokken mellom Trondheim og Harstad.

### BESTILLINGSKUPONG FOR RUBRIKK-ANNONSE I «FISKAREN»

NAVN: \_\_\_\_\_

ADRESSE: \_\_\_\_\_

POSTNR./STED: \_\_\_\_\_

(Bruk blokkbokstaver)

ANNONSETEKST

ANTALL INNRYKK: \_\_\_\_\_

BREV

### Svarendingsmerke

Kan sendes ufrankert i Norge



Svarending

Avtale nr. 501103/8PB



5015 BERGEN DREGGEN

### BESTILLINGSKUPONG FOR ABONNEMENT PÅ «FISKAREN»

NAVN: \_\_\_\_\_

ADRESSE: \_\_\_\_\_

POSTNR./STED: \_\_\_\_\_

(Bruk blokkbokstaver)

KVARTAL KR. 100.-

HALVÅR KR. 140.-

ÅR KR. 240.-

Betales når jeg mottar innbetalingskort fra avisen. Gjelder til abonnementet blir oppsagt.

\*) Priser for abonnement i Norge.

BREV

### Svarendingsmerke

Kan sendes ufrankert i Norge



Svarending

Avtale nr. 501103/8PB



5015 BERGEN DREGGEN